

VIVEZ UNE
EXPERIENCE
EN...

BUSINESS GAME

CONDUITE
D'AFFAIRES



MISE EN PRATIQUE VIA UN
SIMULATEUR

Satisfaction : 4.4 / 5 (sur 1 750 répondants en 2020)

Votre Directeur Régional vous propose un challenge en "business développement". Vous pourrez enfin exprimer vos talents de manager commercial en optimisant la prise d'affaires dans un environnement concurrentiel.

Objectif du Business Game

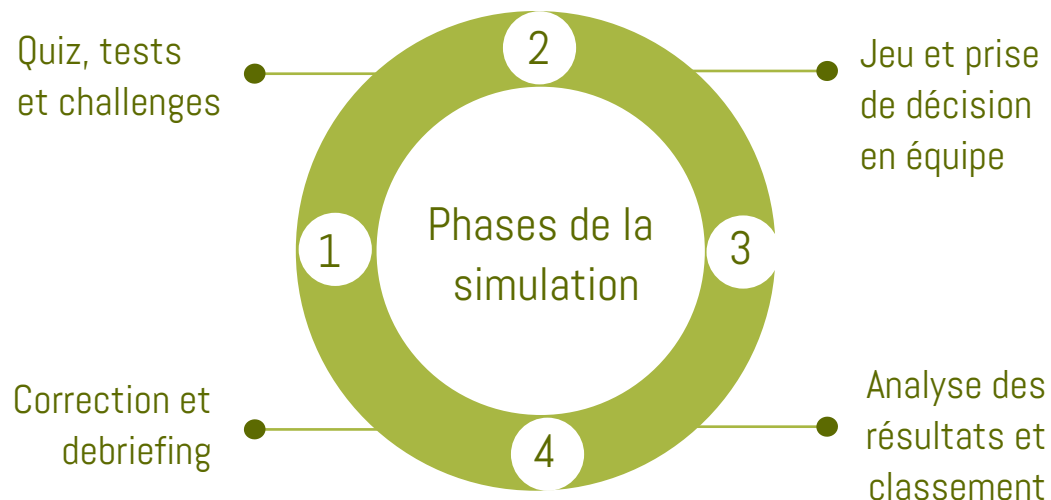
En tant que Chargé d'affaires, vous devrez obtenir des consultations et répondre à des marchés privés ou publics. Pour décrocher un marché, il faudra être plus attractif que les autres entreprises, tout en maîtrisant votre rentabilité.

Vous allez prendre des décisions journalières et faire des points hebdomadaires.

Vos décisions vont interagir avec celles des autres entreprises constituant votre univers concurrentiel.

Votre objectif est de permettre à votre entreprise de générer le meilleur carnet de commandes possibles au moindre coût.

Serez-vous un Chargé d'Affaires performant ?



Thèmes abordés

- Contribution du « Business Development » au pilotage stratégique et opérationnel
- Management d'équipe et de projet
- Prospection, achats, consultation et négociation en marchés publics et privés
- Suivi dynamique de l'affaire (technique, financier et commercial)

Évaluations multiples

- Évaluation diagnostique (via des quizz de positionnement amont et aval)
- Évaluation formative pratique (via les simulateurs pédagogiques)
- Évaluation formative théorique (via des quizz théoriques)
- Évaluation sommative (via une mise en situation professionnelle)

Modalités de personnalisation

- Présentiel ou Blended-Learning
- Synchrones / Asynchrones entre plusieurs campus / sites d'entreprise
- Séminaires pédagogiques / Challenges nationaux
- De débutant à l'avancé / Difficulté progressive
- Entre 1 et 5 jours

Les avantages de notre Business Game

- Innovation et digitalisation pédagogique
- Renforcement de la cohésion du groupe
- Travail en équipe dans un environnement compétitif
- Mise en situation et engagement des participants
- Résultats et feedback immédiats

Accessibilité

- Le délai entre la prise de contact et la mise en oeuvre demandée est de deux jours.
- Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un accompagnement spécifique est assuré par nos référents handicap.



15 SIMULATEURS ET
SERIOUS GAMES

30 FORMATEURS

27 000 PERSONNES
FORMEES

200 FORMATIONS
ET ANIMATIONS

Il y a de bonnes raisons pour que les
meilleurs pilotes d'avion s'entraînent
aussi régulièrement sur des simulateurs...



CONTACT

SCIADO Partenaires
Des formations qui jouent la différence !

catalyse@sciado.fr | 04 82 53 58 95
sciado.fr



Numéro d'activité de formation : 82691398369