

VIVEZ UNE
EXPERIENCE
EN...

BUSINESS GAME

GESTION D'ENTREPRISE



MISE EN PRATIQUE VIA UN
SIMULATEUR

Satisfaction : 4.45 / 5 (sur 263 répondants en 2020)

Vous jouez le rôle d'un gérant d'entreprise, avec une activité dans le fitness : vous donnez des cours à domicile à vos clients.

Pour attirer des clients, vous devez investir dans le marketing et construire une offre commerciale cohérente. Votre politique de vente influencera donc la rentabilité de votre business.

Objectif du Business Game

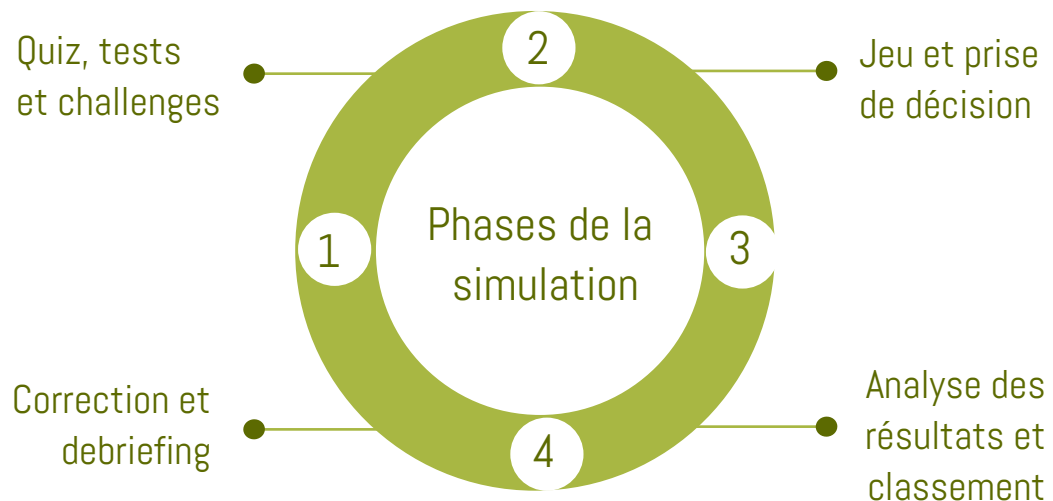
Votre principal objectif ? Gérer au mieux votre entreprise.

Dans ce but, vous serez amené à prendre du recul sur les indicateurs de gestion (marge, compte de résultat, trésorerie, capacité de financement, productivité etc.) et à optimiser vos décisions en conséquence.

À l'issue de la formation, vous aurez une bonne compréhension des mécanismes de gestion et stratégie d'entreprise.

Votre mission consistera à gérer au mieux votre activité sportive et votre budget afin d'avoir une entreprise rentable.

Serez-vous un bon gérant ?



Thèmes abordés

- Fonctionnement des mécanismes de gestion
- Positionner son offre et se démarquer de la concurrence
- Fixer son prix de vente et trouver les leviers de la rentabilité
- Établir une stratégie à court, moyen et long terme
- Réaliser un business plan et financer son développement

Évaluations multiples

- Évaluation diagnostique (via des quizz de positionnement amont et aval)
- Évaluation formative pratique (via les simulateurs pédagogiques)
- Évaluation formative théorique (via des quizz théoriques)
- Évaluation sommative (via une mise en situation professionnelle)

Modalités de personnalisation

- Présentiel ou Blended-Learning
- Synchrones / Asynchrones entre plusieurs campus / sites d'entreprise
- Séminaires pédagogiques / Challenges nationaux
- De débutant à l'avancé / Difficulté progressive
- Entre 1 et 5 jours

Les avantages de notre Business Game

- Innovation et digitalisation pédagogique
- Renforcement de la cohésion du groupe
- Travail en équipe dans un environnement compétitif
- Mise en situation et engagement des participants
- Résultats et feedback immédiats

Accessibilité

- Le délai entre la prise de contact et la mise en oeuvre demandée est de deux jours.
- Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un accompagnement spécifique est assuré par nos référents handicap.



15 SIMULATEURS ET
SERIOUS GAMES

30 FORMATEURS

27 000 PERSONNES
FORMEES

200 FORMATIONS
ET ANIMATIONS

Il y a de bonnes raisons pour que les
meilleurs pilotes d'avion s'entraînent
aussi régulièrement sur des simulateurs...



CONTACT

SCIADO Partenaires
Des formations qui jouent la différence !

catalyse@sciado.fr | 04 82 53 58 95
sciado.fr



Numéro d'activité de formation : 82691398369