



VIVEZ UNE
EXPERIENCE
EN...

BUSINESS GAME

COMMERCE INTERNATIONAL
ET INCOTERMS®



MISE EN PRATIQUE VIA UN
SIMULATEUR

Satisfaction : 4.45 / 5 (sur 72 répondants en 2020)

Vous jouez le rôle d'un consultant qui accompagne des entreprises avec une activité à l'international.

Certains de vos clients font appel à vous pour les accompagner dans leurs choix pour expédier de la marchandise, d'autres pour les accompagner afin d'importer des marchandises.

Objectif du Business Game

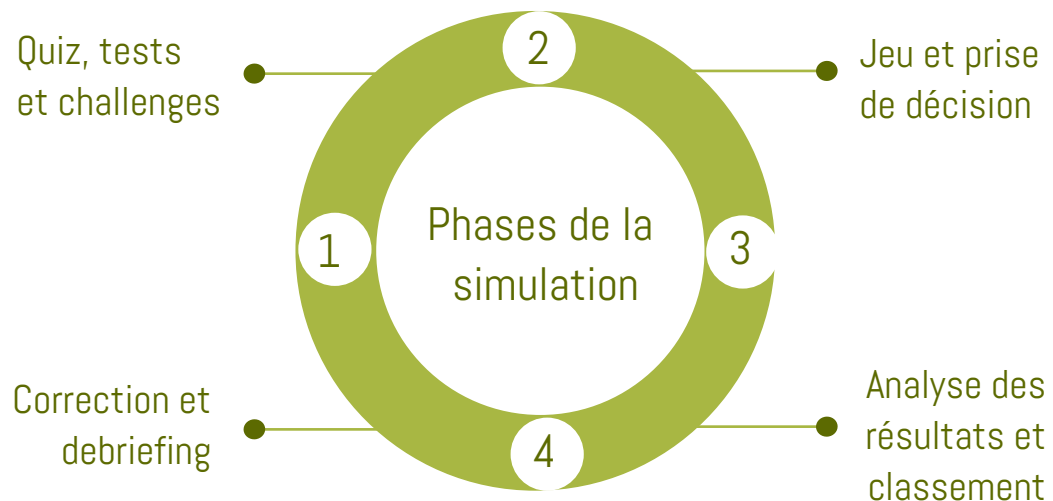
Votre objectif ? Conseiller au mieux vos clients.

Dans ce but, vous devrez négocier avec un autre consultant et organiser les conditions de transport de la marchandise de votre client (qui importe ou exporte).

Si vos clients sont satisfaits, vous recevrez d'autres demandes d'eux, mais aussi de nouveaux clients qui vous confieront leurs dossiers. Vous pourrez alors développer votre activité.

Votre mission consistera à gérer au mieux les opérations import-export tout en respectant le besoin de votre client.

Serez-vous un bon consultant ?



Thèmes abordés

- Maîtriser les NCOTERMS® - les règles uniformes établies par la Chambre de Commerce Internationale (CCI)
- Gérer des opérations import-export
- Organiser des conditions de transport de marchandise entre deux industriels
- Conseiller au mieux les clients et réaliser les contrats commerciaux
- Négocier avec d'autres consultants les conditions de vente / d'achat

Évaluations multiples

- Évaluation diagnostique (via des quizz de positionnement amont et aval)
- Évaluation formative pratique (via les simulateurs pédagogiques)
- Évaluation formative théorique (via des quizz théoriques)
- Évaluation sommative (via une mise en situation professionnelle)

Modalités de personnalisation

- Présentiel ou Blended-Learning
- Synchrones / Asynchrones entre plusieurs campus / sites d'entreprise
- Séminaires pédagogiques / Challenges nationaux
- De débutant à l'avancé / Difficulté progressive
- Entre 1 et 3 jours

Les avantages de notre Business Game

- Innovation et digitalisation pédagogique
- Renforcement de la cohésion du groupe
- Travail en équipe dans un environnement compétitif
- Mise en situation et engagement des participants
- Résultats et feedback immédiats

Accessibilité

- Le délai entre la prise de contact et la mise en oeuvre demandée est de deux jours.
- Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un accompagnement spécifique est assuré par nos référents handicap.



15 SIMULATEURS ET
SERIOUS GAMES

30 FORMATEURS

27 000 PERSONNES
FORMEES

200 FORMATIONS
ET ANIMATIONS

Il y a de bonnes raisons pour que les
meilleurs pilotes d'avion s'entraînent
aussi régulièrement sur des simulateurs...



CONTACT

SCIADO Partenaires
Des formations qui jouent la différence !

catalyse@sciado.fr | 04 82 53 58 95
sciado.fr



Numéro d'activité de formation : 82691398369