



FORMATION TRY&LEARN CONDUITE D'AFFAIRES

MAÎTRISER SA
CONDUITE
D'AFFAIRES



MISE EN PRATIQUE VIA UN
SIMULATEUR



Satisfaction : 4.4 / 5
(sur 1 750 répondants en 2020)

Objectifs pédagogiques

L'objectif de ce module est d'appréhender le processus de conduite d'affaires et d'en maîtriser l'approche méthodologique grâce à un simulateur simulant le déroulement des affaires.

Public et secteur visé

Secteur : B2B et activités par projets

Public : Chargés d'Affaires, Assistants Chargé d'Affaires, Responsables et Collaborateurs opérationnels et fonctionnels des activités par projets

Thèmes abordés

- Méthodologie, procédures et outils
- Suivi dynamique de l'affaire (technique, financier et commercial)
- Management des parties prenantes, interactions internes et externes
- Pilotage de l'activité, maîtrise des risques
- Axes individualisés de progression dans la fonction de Chargé d'Affaires

Pré-requis

Connaissances et/ou compétences souhaitées

- Notions de management d'entreprise
- Environnement des activités par projets

Expérience et/ou compétences métiers souhaitées mais non indispensables

- Pratique en conduite d'affaires

Accessibilité

- Le délai entre la prise de contact et la mise en œuvre de la formation demandée est de 2 jours ouvré
- Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un accompagnement spécifique est assuré par nos référents handicap.

A la fin de cette formation, l'apprenant

- Comprendra les concepts de base et les différentes dimensions du projet/affaire
- Saura dimensionner et mettre en oeuvre les outils spécifiques en fonction du contexte
- Saura intégrer progressivement les compétences techniques, commerciales, financières et managériales
- Développera son autonomie et fera le lien entre conduite d'affaires et management d'entreprise

Méthodes pédagogiques

- Simulateur informatique de mise en situation
- Apprentissage par la pratique : les apprenants feront des choix relatifs à leur métier "virtuel"
- Mise en place de la méthode applicative : les apprenants mettent en oeuvre leurs connaissances
- Possibilités de déploiement diverses : présentiel, E-learning ou Blended-Learning

Modalités de personnalisation

- Évaluation de la maîtrise des compétences des apprenants en amont
- Adaptation du contenu de la formation en lien avec l'audit de niveau
- Mise à disposition des contenus pédagogiques au fur et à mesure de la formation
- Accessibilité à une plateforme en ligne où les apprenants peuvent retourner consulter les contenus à leur rythme
- Questions/Réponses individualisées

Évaluations multiples

- Évaluation diagnostique (via des quiz de positionnement amont et aval)
- Évaluation formative pratique (via les simulateurs pédagogiques)
- Évaluation formative théorique (via des quiz théoriques)
- Évaluation sommative (via une mise en situation professionnelle)



TYPE
intra/inter



FORMAT
présentiel; blended learning,
e-learning



LANGUE
Animation en français
ou en anglais



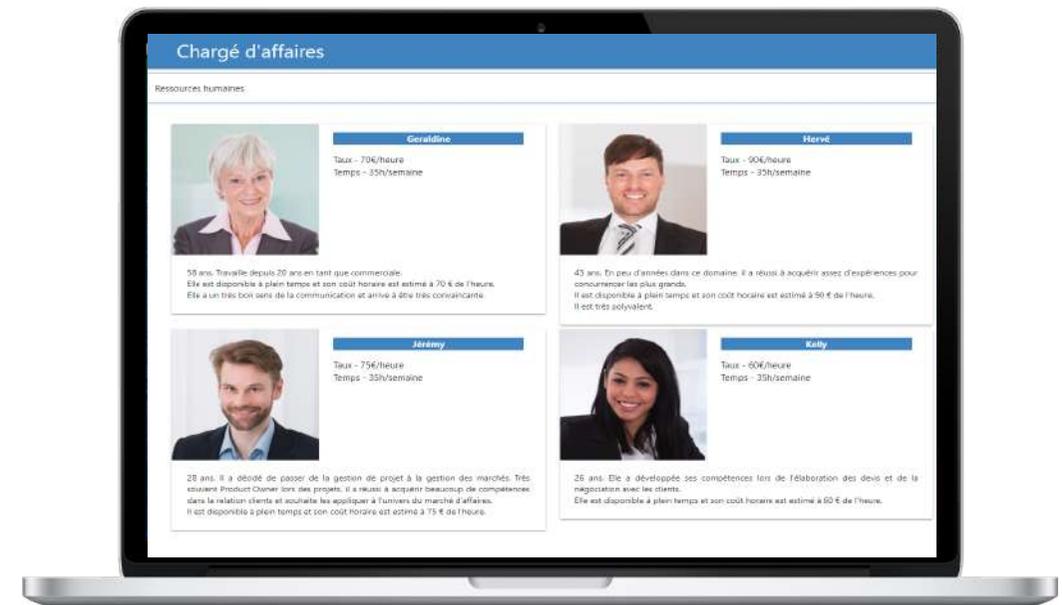
SUIVIS
individualisés, rapports
de compétences
personnalisés



DURÉE
2 jours



TARIF
de 1 200€ à 1 600€
HT par personne



PROGRAMME INDICATIF DE LA FORMATION



JOUR 1

Introduction à l'ingénierie d'affaires	
3 séquences de jeu	
Méthodologie générale et outils associés	
3 séquences de jeu	
Suivi dynamique de l'affaire	
Debriefing	

JOUR 2

2 séquences de jeu	
Pilotage opérationnel	
Contribution du résultat de l'affaire aux objectifs de l'activité	
Restitution et synthèse par les participants	
Questions ouvertes et apports spécifiques	
Conclusion	

15 SIMULATEURS ET
SERIOUS GAMES

30 FORMATEURS

27 000 PERSONNES
FORMÉES

200 FORMATIONS
ET ANIMATIONS

Il y a de bonnes raisons pour que les
meilleurs pilotes d'avion s'entraînent
aussi régulièrement sur des simulateurs...



CONTACT

SCIADO Partenaires
Des formations qui jouent la différence !

catalyse@sciado.fr | 04 82 53 58 95
sciado.fr



Numéro d'activité de formation : 82691398369