

# CONTRACTO

## SIMULATEUR DE COMMERCE ET D'INGENIERIE D'AFFAIRES

**SCIADO  
PARTENAIRES**

Créateurs de Simulateurs  
Pédagogiques

Le simulateur « Contracto » vise à faire progresser les managers d'aujourd'hui et de demain sur les thèmes de la conduite d'affaires.

Conçu pour donner la possibilité aux apprenants d'évoluer dans un univers concurrentiel fort, ce simulateur leur permettra d'appréhender toutes les phases de la conduite d'affaires. Depuis la prospection pour trouver de nouveaux appels d'offres jusqu'à l'allocation des ressources pour la proposition commerciale.



2 à 3 personnes  
par équipes



Simulateur  
informatique



14 à 35 h



De la découverte  
à l'expertise



De 1.200€ à  
1.600€ HT / personne



Satisfaction : 4,4 / 5  
(sur 1750 répondants en 2020)

# DEVELOPPEMENT DES COMPETENCES

- Comprendre les enjeux de la fonction « Business Development »
- Prendre conscience de la diversité, de la complémentarité et de l'interdépendance des différentes missions et tâches associées
- Identifier et maximiser sa contribution à l'efficience du processus commercial



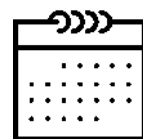
## THEMATIQUES

Approfondissement de thématiques précises en abordants des sujets transversaux (Méthodologie, management, maîtrise des risques)



## DURÉE

Une durée ajustable. Il est possible d'ajuster le temps total de la partie en fonction du temps disponible



## DEROULÉ

Un déroulement de jeu progressif pour aller des connaissances de bases à la capacité de mener une négociation tout en étant attentif à la gestion de son entreprise

## OBJECTIFS

Engager au maximum les participants dans la conduite d'affaires.

Challenger d'autres participants sur les connaissances d'éléments liés à la conduite d'affaires

Créer des situations d'entreprise pour développer leurs réflexes (échanges entre managers, avec leurs équipes...)

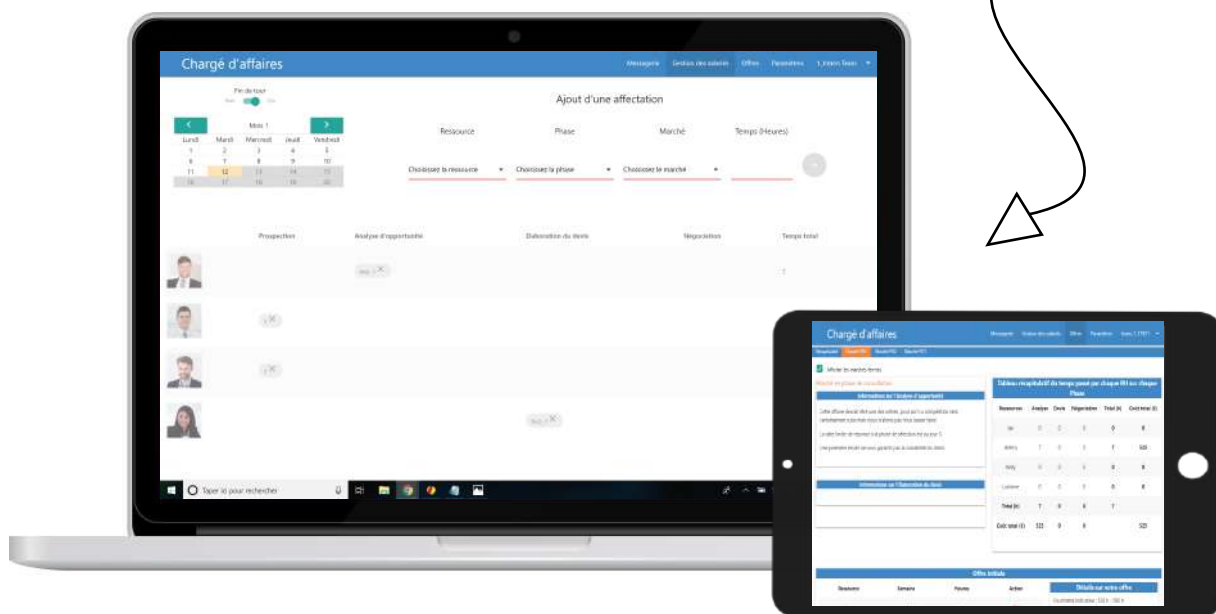
Stimuler les questions au fur et à mesure de la partie et lors des débriefings. Elles permettront de faire un lien jeu/entreprise

# STIMULER LES ECHANGES

La partie se déroule par tours de 45 min à 1h30, entre lesquelles sont intercalés des débriefings visant à stimuler les échanges (expériences, interrogations...) entre les différentes équipes.

Ils permettent aussi de revenir sur des points techniques et de transposer les éléments acquis au monde de l'entreprise.

DECouvrez NOS PRODUITS  
EN PARTICIPANT A NOS  
WEBINAIRES



# Contracto

## DIFFERENTS FORMATS D'ANIMATION



**BLENDED LEARNING**  
en présentiel et à distance, sur plusieurs semaines, possibilité de synchroniser plusieurs de vos établissements



**PRESENTIEL**  
en intégrant votre maquette pédagogique ou sous forme de séminaire



**LANGUES**  
Animation en français ou en anglais



**SUVIS**  
Possibilité pour les apprenants de retourner consulter le contenu à leur rythme

## FORMATIONS ASSOCIÉES

- S'initier à l'ingénierie d'affaires
- Maîtriser sa conduite d'affaires

## ACCESSIBILITÉ

- Le délai entre la prise de contact et la mise en œuvre de la formation demandée est de 2 jours ouvrés
- Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un accompagnement spécifique est assuré par nos référents handicap.

## ÉVALUATIONS MULTIPLES

- Évaluation diagnostique (via des quiz de positionnement amont et aval)
- Évaluation formative pratique (via les simulateurs pédagogiques)
- Évaluation formative théorique (via des quiz théoriques tout au long du parcours)
- Évaluation sommative (via une mise en situation professionnelle en fin de parcours)

15 SIMULATEURS ET  
SERIOUS GAMES

30 FORMATEURS

27 000 PERSONNES  
FORMÉES

200 FORMATIONS  
ET ANIMATIONS

Il y a de bonnes raisons pour que les  
meilleurs pilotes d'avion s'entraînent  
aussi régulièrement sur des simulateurs...



### CONTACT

SCIADO Partenaires  
Des formations qui jouent la différence !

catalyse@sciado.fr | 04 82 53 58 95  
sciado.fr

